

TRA WEB E NUOVE PARTNERSHIP



IL DOMANI DEI GRANDI STUDI LEGALI È ALL'INSEGNA DI INTERNET E DELLA COLLABORAZIONE CON ALTRE TIPOLOGIE DI PROFESSIONISTI. L'avvocato Domenico Naso illustra il progetto di uno studio sempre più attento alle novità tecnologiche. E si sofferma sui problemi del mercato e delle imprese
DI ALDO MOSCA

Le conoscenze e l'esperienza contano, ma non bastano dinanzi a una società che si caratterizza per la sua mutevolezza e per il bisogno, da parte di aziende e privati, di potersi affidare a strutture multidisciplinari e versatili. L'universo forense, dunque, è a un punto di svolta. Un punto in cui solamente le strutture capaci di far confluire le competenze al servizio delle necessità contemporanee possono affermarsi sul mercato. «Oggi, per essere al passo con i tempi, bisogna garantire un supporto totale, completo» afferma l'avvocato Domenico Naso, socio fondatore dello studio Naso, Trinchieri & Vecchione, una realtà affermata sul territorio romano proprio per le peculiarità della sua struttura, dove l'avvocato rappresenta un elemento propulsivo del contesto aziendale e non un mero riferimento di consulenza legale, ponendosi così in sintonia con le attuali esigenze di sviluppo delle imprese e del lavoro.

Avvocato Naso, il futuro della sua professione è quindi iscritto nelle grandi strutture associative composte da varie tipologie di professionisti?

«Ritengo di sì. Personalmente punto a esercitare la professione all'interno di una struttura snella e poliedrica, basata su un efficace lavoro di equipe. Proprio per questo, agli avvocati che formano lo staff del nostro studio, si affiancano, tra gli altri, gli esperti in materia tributaria, dello studio fiscale del dottor Massimo Angeletti. Un'integrazione che si rivela strategica soprattutto nell'ambito del diritto societario, immobiliare, finanziario e dei mercati mobiliari e di capitali, con particolare attenzione alle operazioni di mergers and acquisitions e di ristrutturazione del credito».

Perché, soprattutto in questi settori, è utile la collaborazione con più personalità professionali?

«Le dinamiche in atto nei mercati finanziari in questi ultimi anni presentano cambiamenti di enorme portata. La liberalizzazione dei movimenti di capitali, la diffusione di strumenti



ATTENTI AL FUTURO

Da sinistra, gli avvocati Cajetano Maria Vecchione, Raniero Trinchieri e Domenico Naso all'interno del loro studio romano, in Salita San Nicola da Tolentino

di finanza innovativa, la crescente importanza assunta dai mercati mobiliari, necessitano di un'offerta di servizi legali che consentano alle imprese di riformulare le strategie fino a oggi adottate, al fine di cogliere le nuove opportunità che si configurano. Ne consegue che l'attività legale deve offrire risposte risolutive e proporre nuove strategie imprenditoriali. Da ciò deriva la necessità di un apporto esterno all'ambito propriamente giuridico-legale».

Le imprese chiedono supporto per affrontare momenti di crisi. In questi casi come si caratterizza il rapporto con questi attori?

«Bisogna attuare piani di ristrutturazione che possano ridare nuovo vigore all'azienda o accompagnarla lungo la scelta di soluzioni alternative. In particolare, laddove vi siano linee di credito da rinegoziare, tentativi di salvataggio dal fallimento da effettuare, ricapitalizzazioni da pianificare con lo scopo di irrobustire e restituire un rinnovato slancio al proprio modello di business, i nostri interlocutori devono avere la certezza di essere seguiti costantemente dal nostro staff di professionisti».

Lei, da sempre, è attento all'approccio comunicativo da instaurare con chi viene assistito. Perché la comunicazione rappresenta un nodo centrale della sua professione?

«Siamo consapevoli del fatto che il nostro interlocutore, grande azienda o privato cittadino che sia, comunque è sempre rappresentato da una persona che si interfaccia con la nostra struttura. Per questo ci siamo fortemente impegnati per instaurare un rapporto umano diretto, efficace, comunicativo. È fondamentale, in determinati frangenti, riuscire a incontrarsi sulla stessa lunghezza d'onda emotiva degli assistiti, affinché questi possano esternare serenamente tematiche talvolta psicologicamente opprimenti».

Un altro elemento che ha rivoluzionato la professione legale è internet. Perché il web rappresenta un valore aggiunto?

«Oggi, qualsiasi campo di attività non può prescindere dall'utilizzo del web. Proprio per questo, a breve sarà operativa l'implementazione del nostro portale, che sarà un vero e proprio strumento di lavoro attraverso il quale il cliente, mediante un accesso personalizzato, potrà sia interfacciarsi con il suo professionista di riferimento che verificare direttamente lo stato della propria posizione. I maggiori vantaggi saranno ravvisabili principalmente in un settore nel quale si è fortemente consolidata la nostra attività, quello del diritto del lavoro e dell'impresa, in particolare per quanto attiene ai tanti lavoratori italiani all'estero che, da diversi anni, si rivolgono al nostro studio».

